



**marken mehrwert  
brand added value**

premium service for premium brands

Mit umfassender Beratung für namenhafte Elektronikhersteller und der Gestaltung optimaler IT-Lösungen zur Steuerung von Vertriebsleistungen haben wir uns als erstklassiges Consulting-Unternehmen erfolgreich im Markt etabliert. Unser Ziel ist es, Kunden von Anfang an individuell und persönlich zu betreuen und kontinuierlich zu begleiten.



In den Bereich Projektkoordination- und Leitung suchen wir Sie als Junior Key Account Manager für eine interessante und herausfordernde Tätigkeit in einem unkonventionellen aber ergebnisorientierten Team mit Start-Up-Flair.

Als Verstärkung unseres Customer Services suchen wir:

## **Junior Key Account Manager (m/w)**

- in Vollzeit -

Arbeitszeit: flexibel

### **Ihr Anforderungsprofil**

Mit Ihrer kompetenten und positiven Ausstrahlung leiten Sie die interne Projektbearbeitung, sind Ansprechpartner unserer Kunden und beraten die Projektteams der Kunden bei der Umsetzung.

Neben einem abgeschlossenen Studium mit wirtschaftlicher Ausrichtung (Uni/FH) haben Sie Erfahrungen im Vertrieb und wertschöpfenden Vertriebsstrukturen. Ebenso erforderlich sind fundierte Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift.

Im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern treten Sie sicher, freundlich und gewandt auf. Sie sind zuverlässig, flexibel und belastbar. Sie können gut organisieren, sind teamfähig, engagiert und behalten auch in turbulenten Zeiten den Überblick.

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung, bevorzugt online, an [bewerbung@mmw.ag](mailto:bewerbung@mmw.ag)

oder postalisch an:

marken mehrwert – brand added value ag

Personalabteilung • Julius-Hatry-Str. 1 • 68163 Mannheim • Tel.: 0621 429 420

[www.mmw.ag](http://www.mmw.ag)